

## FAQ Enchères & Loisirs (Annonceurs)

### Pourquoi participer aux Enchères Sports & Loisirs de La Bonne Equipe?

Ces enchères vous permettent de dynamiser votre activité en vous apportant un surcroît de visibilité, en effet les enchérisseurs visitent systématiquement votre site internet afin de mieux s'informer sur l'offre que vous proposez. Faites-vous mieux connaître, **encouragez vos meilleurs clients à y participer** afin d'obtenir certains de Articles ou prestations à un prix avantageux, ils apprécieront cette attention, même s'ils ne remportent pas l'Enchère.

### Que peut-on proposer aux Enchères?

Vous pouvez proposer un Article de Sport, une prestation de soin ou de Santé, un Dossard pour une manifestation Sportive, un séjour à l'hôtel, au camping, dans une Cabane, un cours, une initiation, une randonnée à cheval, à vélo, en Jet-Ski, un repas au restaurant, une séance de Coaching, un Billet d'entrée à un Parc de Loisirs, etc...Mettez en avant un nouveau modèle, une nouvelle prestation, une nouvelle collection, etc...les idées ne manquent pas, mettez en avant ce qui selon vous le mérite le plus dans votre activité.

### Comment participer?

Vous vous inscrivez sur le site, puis vous cliquez sur **Publier**, vous sélectionnez la Catégorie vous correspondant le mieux dans la section **Enchères Sports & Loisirs**, vous définissez le **Contenu de votre offre** en quelques lignes en précisant la période de validité, vous précisez la valeur réelle de cette offre, la personne responsable du suivi ainsi que les coordonnées de votre établissement. Ou bien vous nous envoyez les infos via la **fiche de renseignements** et nous mettons tout en place pour vous. Vous aurez la possibilité de **proposer une ou plusieurs offres par jour**, par semaine, par mois ou toute autre fréquence à votre convenance.

### Que se passe-t-il si mon Offre est remportée aux Enchères?

Tous les participants ainsi que l'Annonceur recevront un email, le gagnant de l'Enchère prendra contact avec l'Annonceur afin de convenir d'un rendez-vous pour récupérer son Article ou sa prestation muni d'un Document **Enchères Sports & Loisirs LaBonnEquipe.fr** précisant l'Enchère qu'il a remportée.

### Comment optimiser ma Campagne ?

Proposez une Offre intéressante à un prix intéressant, n'oubliez pas que votre but est de gagner de nouveaux clients « qualifiés » qui viendront jusqu'à vous. En Choissant l'heure et le jour qui vous conviennent le mieux pour la remise de l'Article ou de la Prestation vous **boosterez les moments plus calmes de votre établissement**.

### Que se passe-t-il si mon Offre n'a pas été remportée aux Enchères?

Votre offre est remise aux Enchères dès que possible, sauf indication contraire venant de votre part. *(Votre enchère ne vous aura alors rien coûté...et vous aurez tout de même eu des visites supplémentaires sur votre site internet)*

### Quelle est la durée de l'Enchère?

La durée d'une enchère est de 14 jours environ pour les sessions spéciales (*Saint-Valentin, Fêtes des Mères, Pères, fêtes de fin d'Année, vacances d'été, vacances d'hiver, etc...*), mais peut durer plus ou moins selon les cas, voire même être permanente.

### Combien me coûte cette campagne de mise aux Enchères? (2.75€ pour les Grands Comptes et 3.50 pour les Partenaires de - de 24 offres/An)

L'enchère ne vous coûte que 3.75€ qui seront déduits du montant de l'Enchère remportée. (2.75 pour les grands comptes : + de 12 Offres/An). Exemple: Vous proposez une Prestation d'une valeur de 50 euros, l'enchère démarre à 1.00€ (comme toutes les enchères) si l'enchère est remportée à 15 euros par exemple, nous vous reversons:  $15 - 3.75$  (pour les frais d'enchères) =11,25€

### A quel prix va partir mon Enchère?

Tout va dépendre du nombre d'enchérisseurs, la mise aux Enchères se fait à partir de 1 euros mais peut s'arrêter à 3, 5 ou 6, 15, 30.00€ ou plus en fonction de l'intérêt pour votre offre et du nombre d'enchérisseurs. *Prenez bien en compte qu'il s'agit d'une vraie campagne de communication qui va vous apporter des visites supplémentaires sur votre site internet et/ou dans votre établissement, ne craignez donc pas de voir partir votre offre à un tarif assez bas, car le retour sur investissement sera au rendez-vous et le gagnant qui viendra jusqu'à vous est un nouveau client.*